

Durante 2006 Ge Money Bank maximizó su estructura interna en términos de operación de sus tres áreas de Negocios: Retail, Auto y Ge Money Directo.

En la unidad de negocio de Retail consolidó su posición con los principales retailers del mercado a través de la ampliación de su portafolio, de productos que van desde préstamos personales a tarjetas de créditos y Sales Finance.

En el mercado de financiamiento de auto el Banco consolidó su intención de ser uno de los principales proveedores de este servicio construyendo estrategias basadas en un producto de calidad que ofrece a los distribuidores rapidez y variedad de productos, reforzó su posición en el mercado con la ampliación de relaciones comerciales con auto dealers en Guadalajara y Puebla duplicando el volumen de sus ventas.

Ge Money Directo se reestructuró a través de una reducción de sus puntos de ventas existentes para así garantizar un servicio más enfocado en el segmento de préstamos personales a los sectores Cy D de la población.

Durante 2006 se obtuvo una utilidad de 136 MM de pesos así como un crecimiento en los activos.

Durante 2007 el Banco espera alcanzar un incremento de más del 100% de sus resultados netos manteniendo la tendencia mostrada en 2006 y soportado por un crecimiento en sus activos superior al 20% aunado al mantenimiento de un margen financiero estable y al desarrollo de nuevas relaciones comerciales en el negocio de Retail y la introducción de nuevos productos para así ampliar el rango de oferta de productos en Ge Money a los consumidores.

En el negocio de Auto se pretende mantener el crecimiento sostenido al 50% de sus activos, así como ofrecer diversos tipos de productos tales como, seguros y ventas por Internet.

En Ge Money se espera trabajar en mejorar el nivel del servicios al consumidor de las puntos de venta de Ge Money, ampliando la variedad de productos que hoy ofrecemos como préstamos personales a la venta de los productos de Auto, tarjetas de Créditos y Seguros.

Resultados del 2006

El crecimiento estratégico durante el 2006 permitió que Ge Money Bank alcanzara los siguientes resultados:

('000'000 MXN)	2006	2005
Capital Stock	2,205	1,958
Availabilities	288	533
Net Income	136	50

Ge Money Bank espera seguir consolidando y posicionando en el mercado durante 2007.